

# 沢坂 弘樹



## 新規事業開発 | 日本法人立ち上げ 公開用 職務経歴書 / 履歴書

株式会社ルーキースマートジャパン

代表：沢坂弘樹

✉ h.sawasaka@rookiesmart.jp

📍 〒104-0061 東京都中央区銀座1-12-4 N&E BLD.7階

2025年11月

# プロフィール概要

## 基本情報

- 誕生日: 1993年3月19日
- 住所: 〒104-0061 東京都中央区銀座1-12-4 N&E BLD.7階
- 連絡先: h.sawasaka@rookiesmart.jp

## 現職情報

- 外資日本法人立ち上げ / オウンドメディア / 事業コンサルティング

※会社名は非公開としております

## 特徴的な経歴

## リファレンス

元海外プロ野球選手

TOEIC 910点

交通事故から完全復帰

キックボクシング優勝経験

海外での交通事故により引退し、下半身半付随から完全復帰を果たした経験から、困難に立ち向かう強いハングリー精神と回復力を持ち合わせています。



### リファレンス公開資料

リファレンス一覧を見る (クリックでアクセス)

過去の業務実績や推薦状などの詳細資料をGoogle Driveにて完全公開。信頼性の証明として全て閲覧可能です。

QRコードからもアクセス可能です

# 実績ハイライト

## 主要実績

3つの主要事業実績を紹介します



### 外資SaaS日本法人立ち上げ

顧客ゼロから需要が薄いSaaSバックアップ市場で本格始動から半年でARR500万円を達成。

本格始動から半年で

成果

**500万円**

☑ PMFを実現。提携パートナー2社と新規事業の立上げ



### 事業再生（統括責任者 / 中学硬式野球）

廃業寸前のスポーツ事業をサブスクモデルへ転換し、新たな価値定義と訴求設計を明確化。レガシー産業に最新のIT戦略を有効活用。

年間売上規模

成果

**1,000万円**

↗ 半年でV字回復達成



### 新規事業（CRO / 会計研修）

サービス開発からビジネスモデル・売上チャネル構築まで一気通貫で推進。最速でToC市場へPIVOTし売上の仕組み化を確立。

リリース3ヶ月で月間獲得数

成果

**50名+**

↗ 集客基盤の構築により登録制限まで成長

# 職歴タイムライン（会社名・年月は非公開）

## キャリアの変遷

海外プロ野球選手として培った国際経験と強靭な精神力を活かし、ビジネスの世界で着実にキャリアを築いてきました。

「困難を乗り越える力と適応力」

## 特記事項

会社名と年月は非公開とさせていただいているが、各ポジションでの実績と成長の軌跡をご確認いただけます。

### 外資SaaS日本法人立ち上げ（正社員）

- ✓ ARR約500万円、需要が薄い市場でPMF実現
- ✓ 提携パートナー2社と新規事業立上げ
- ✓ 業界セミナー登壇で月間ランキング1位獲得

### 事業開発（スタートアップ新規事業）

- 💡 組織編成による会社都合退職

### CRO：新規事業立ち上げ

- 💡 完全成果報酬型ビジネスモデルの検証

### 法人営業：インサイド/フィールドセールス

- ↑ 次ステージへの挑戦

### Webディレクター：PM

- ⟳ キャリアチェンジ

### フロントエンジニア：コーディング

- ⟳ キャリアチェンジ

### 海外プロ野球選手

- 🌐 パナマ・アメリカ・台湾・オーストラリア

- 👫 國際的環境での多様な異文化経験

# スキル・専門領域

## 専門領域

8つの主要な専門領域を通して、事業成長から運用改善までワンストップでサポートします

“ 海外プロ野球選手としての経験を活かし、多角的な視点と柔軟な発想でビジネス課題を解決します



### 新規事業開発 / 事業成長

ゼロからの事業立ち上げ、成長戦略策定、市場開拓



### 営業戦略・パイプライン設計

営業プロセス最適化、顧客獲得・育成



### オペレーション設計・KPI運用

業務効率化、指標設計、PDCA高速化



### PM/プロジェクト推進・改善

進捗管理、問題解決、チーム連携強化



### 売上・収益基盤設計

CRO、収益モデル構築、売上最大化戦略



### パートナーアライアンス構築

戦略的提携、エコシステム形成、Win-Win関係構築



### マーケティング戦略・コンテンツ運用

マーケティング戦略立案、コンテンツ企画・運用



### グローバル対応

英語力活用 (TOEIC 910)、海外展開サポート